



Powered by experience

José María Orihuela

Consejero Delegado





Contenido

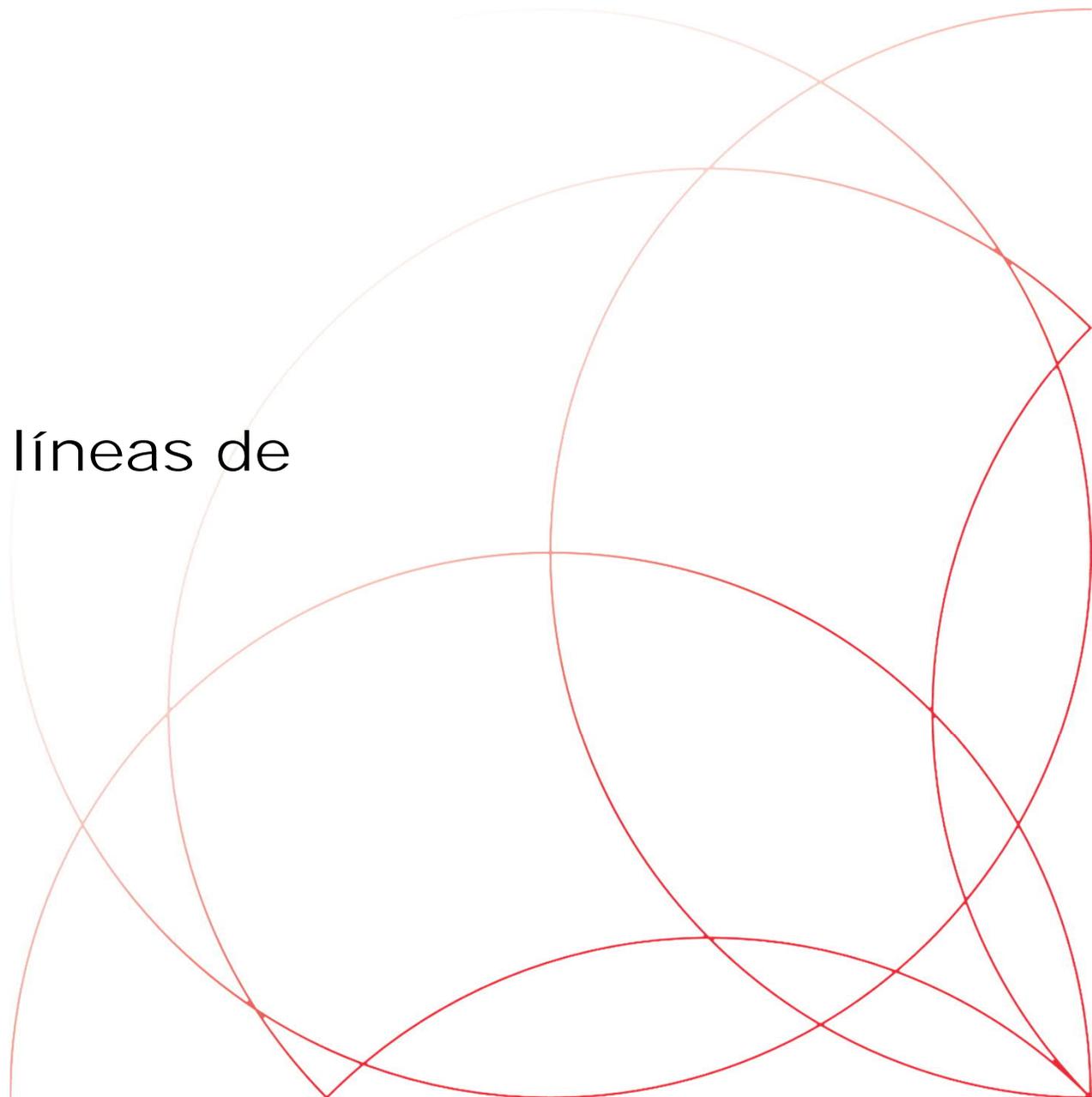
- 1 Introducción
- 2 Resultados y principales líneas de actuación del último año
- 3 Impacto de la crisis motivada por la pandemia
- 4 Plan de Viabilidad
- 5 Cierre





Powered by experience

Resultados y principales líneas de actuación del último año





Resultados del año 2019

Millones de euros

| | |
|----------------|-------|
| Ingresos | 392,9 |
| EBITDA | 4,0 |
| Resultado neto | 1,4 |
| Cartera | 468,9 |
| Contratación | 105,5 |



Gestión eficiente de la Compañía: reducción notable del riesgo durante los dos últimos años con mejora de resultados

Reducción de contingencias de proyectos en 196 M€



Reducción de avales en más de 175 M€



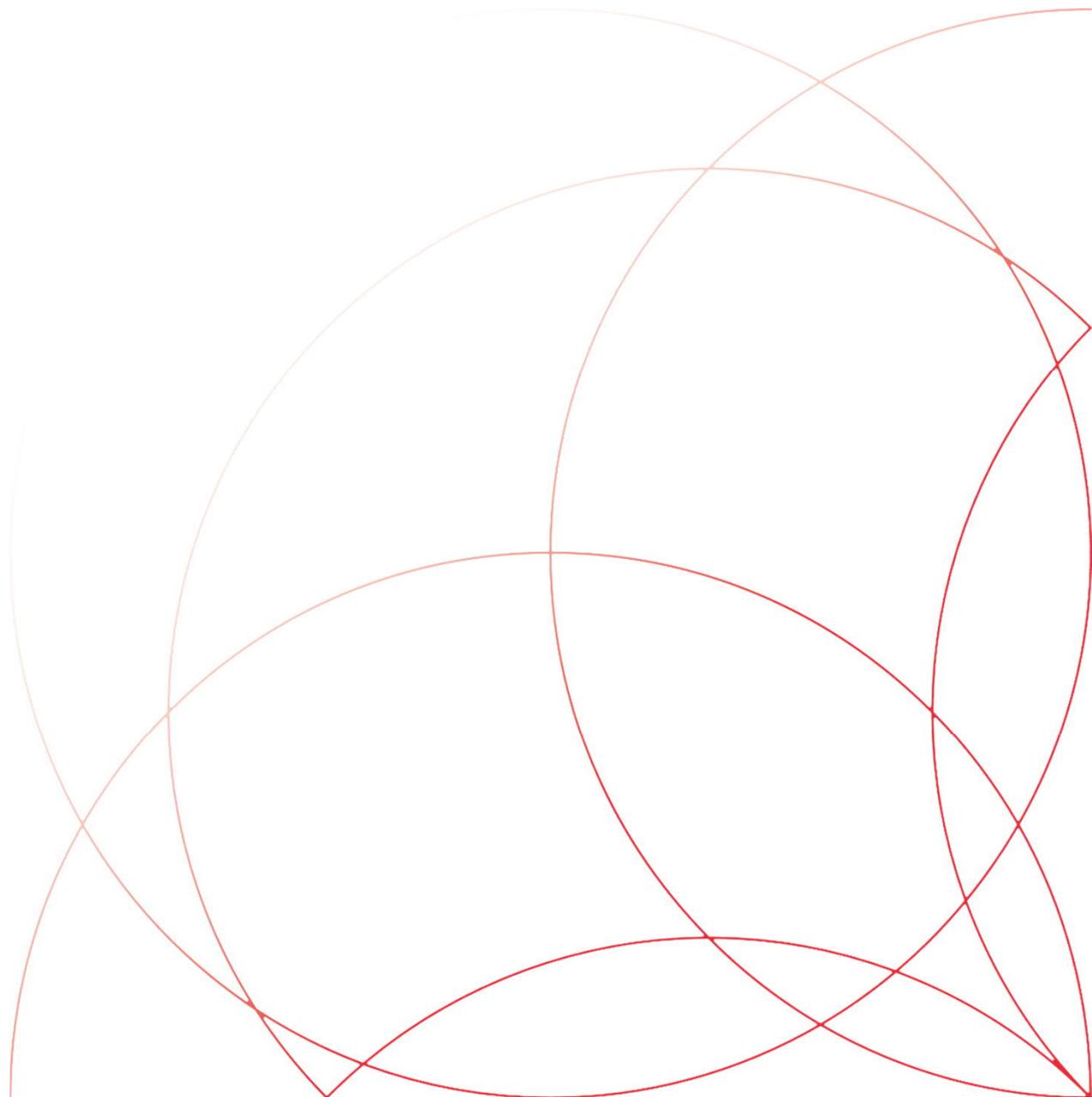
Mejora de resultados de proyectos en 27 M€





Powered by experience

Impacto de la crisis





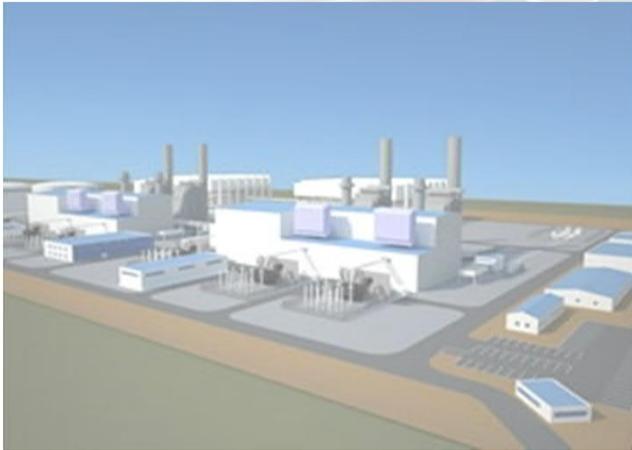
Resultados del primer semestre de 2020

Millones de euros

| | |
|----------------|--------|
| Ingresos | 71,7 |
| EBITDA | -103,2 |
| Resultado neto | -113,9 |
| Cartera | 360,3 |
| Contratación | 52,4 |

Impacto de la pandemia en los proyectos

Djelfa **(Argelia)**



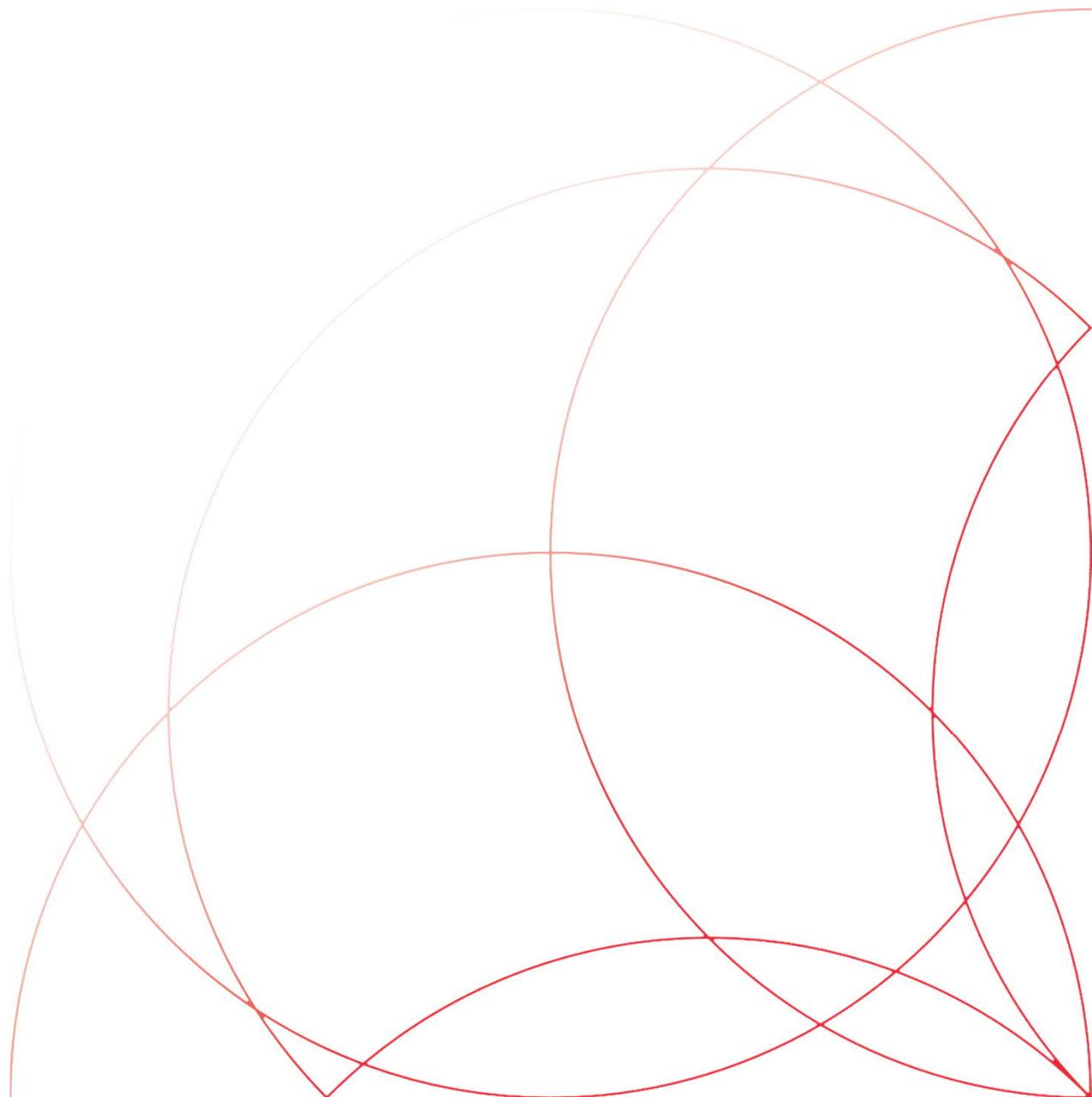
Jebel Ali **(Dubai)**





Powered by experience

Plan de Viabilidad



1



Fondo de Apoyo
Temporal a la
Solvencia de
Empresas
Estratégicas

2



Reestructuración
financiera con el
sindicato
bancario

3



Entrada de
nuevos
inversores

4



Actualización
del Plan
Estratégico
2020-2025

1



Fondo de Apoyo
Temporal a la
Solvencia de
Empresas
Estratégicas

Ampliación de capital de
€30m suscrita íntegramente
por SEPI



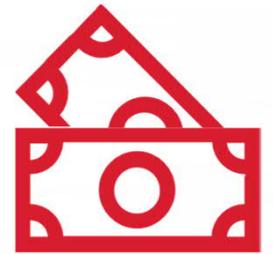
Préstamo participativo
de €70m en 2020

2

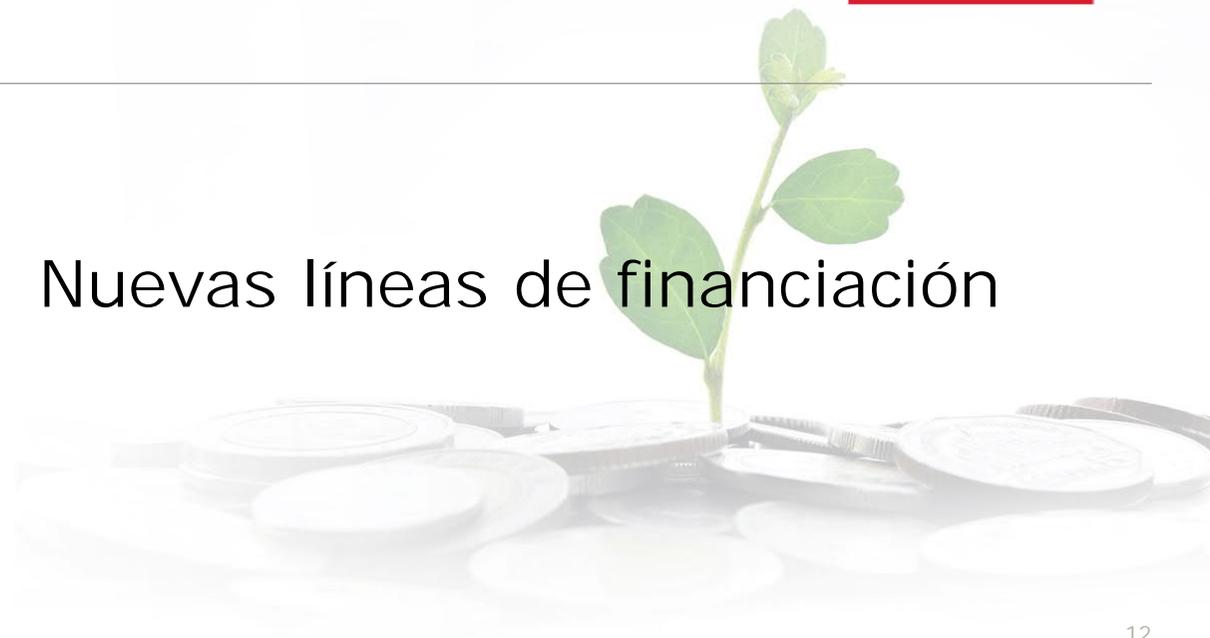


Reestructuración
financiera con el
sindicato
bancario

Refinanciación de la deuda



Nuevas líneas de financiación



3



Entrada de
nuevos
inversores

En 2023 se prevé llevar a cabo una ampliación de capital para inversores privados y mercado minorista para el repago del préstamo participativo



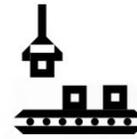
4



Actualización
del Plan
Estratégico
2020-2025

Continuar con foco en los
negocios tradicionales

Competencias
básicas:
Calderería Pesada y
Montaje y mantenimiento



EPC:
Minería & Handling,
Tanques y esferas y
Energía



Desarrollar nuevos segmentos
de alto crecimiento

Renovables



Sistemas
Inteligentes





Renovables

1 PPAs



2 Fabricación estructuras eólico offshore



GREEN TECH



Sistemas Inteligentes

1 Expansión de la base de clientes de EPI COM en España y Europa

2 Acceso al sector de la comunicación encriptada en el ámbito civil y ciberseguridad

3 Nueva estrategia go-to-market para crecer en Sistemas logísticos



Logistic
Systems



Nuestro plan estratégico apuesta por la sostenibilidad

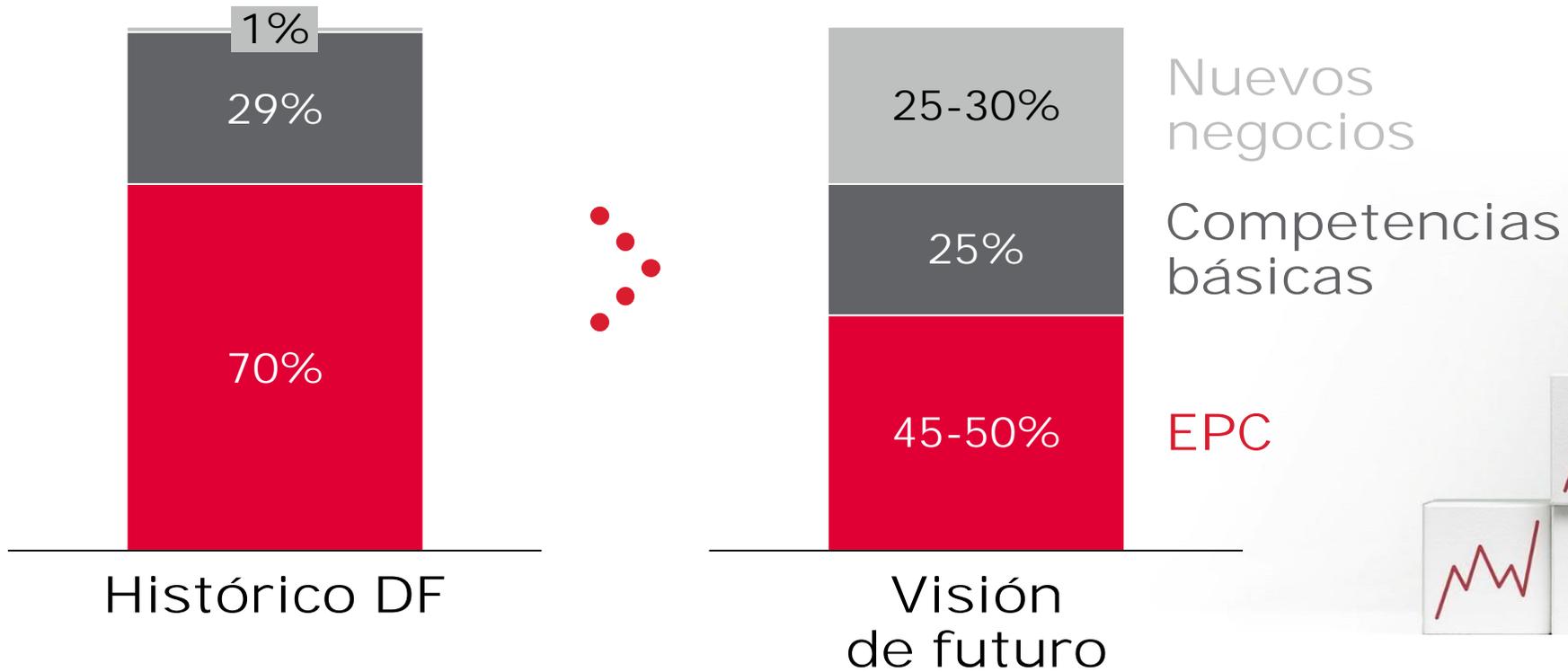
Desarrollar **nuevas líneas de negocio sostenibles** para apoyar la transición energética, posicionando a DF como **empresa de referencia en renovables...**



Y reforzar la sostenibilidad como parte del ADN de nuestra compañía, aplicándolo a nuestra forma de operar reduciendo nuestras emisiones y el consumo de papel, agua o energía, dando ejemplo a nuestros clientes y proveedores



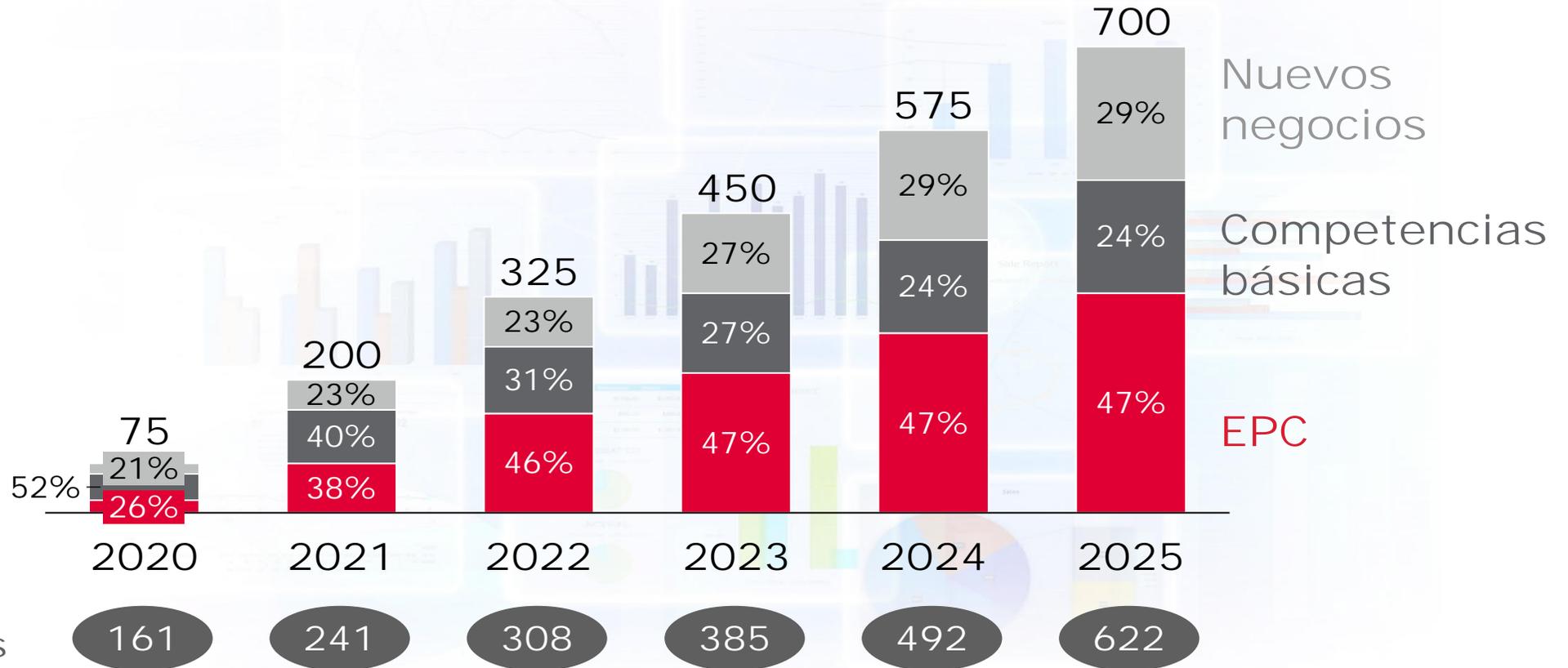
En resumen, una estrategia “realista” y enfocada





Contratación

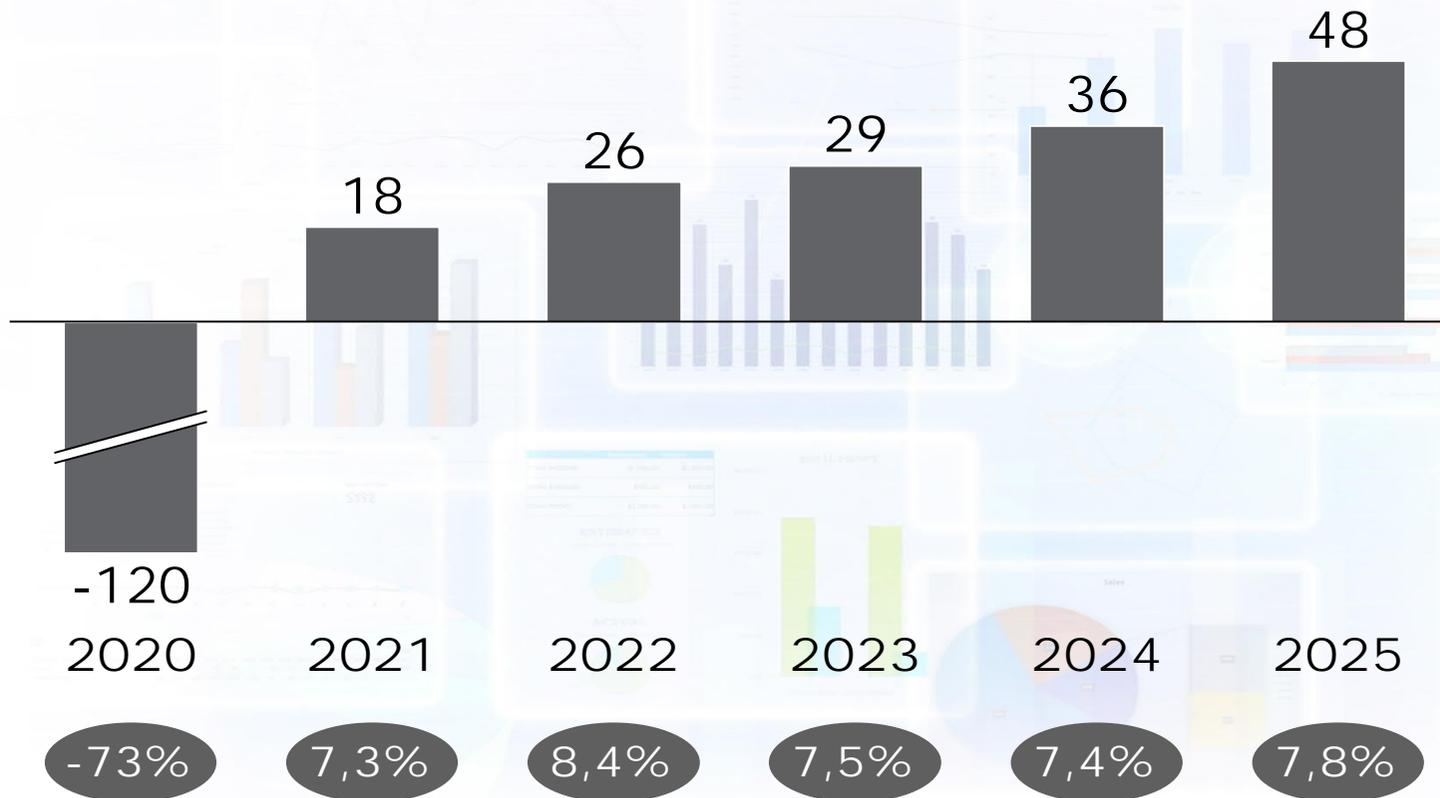
Millones de euros





EBITDA

Millones de euros



Margen EBITDA

1



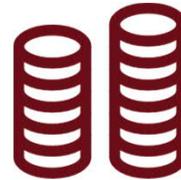
Fondo de Apoyo
Temporal a la
Solvencia de
Empresas
Estratégicas

2



Reestructuración
financiera con el
sindicato
bancario

3



Entrada de
nuevos
inversores

4



Actualización
del Plan
Estratégico
2020-2025



Muchas gracias
por su atención

